

中國報

CHINA PRESS



■卢咏浩：PAC服务是国内最全面的业者之一。

保险综合软体方案供应商PAC Total Solutions私人有限公司，预见国内保险业并购活动将持续，且需要方案供应商协助整合业者间的内部核心系统。

该公司总执行长卢咏浩向《中国报》指出，国内保险公司逾40家，业者间并购整合进行中，尽管预见公司数量将愈加减少，但市场蛋糕并不因此缩小。

“因为合并后业者需要整合内部核心系统，需要我们。”

PAC去年开始积极将业务触角拓至亚洲区域，除了本土市场，新加坡、泰国及印尼是目标市场。

卢咏浩透露，已确认潜在客户，并委派专才洽商。

他指出，区域保险业正成长，但支援系统并没有同步提升，部分保险公司甚至因内部系统出问题而影响作业。

營業額料1700萬

此外，也有业者耗巨资维持旧有作业系统，成本甚至高于更换新方案，不符经济效益。

“公司所提供的方案，有助业者减少营运成本高达30%。”

PAC Total Solutions较早前与丹麦保险方案公司TIA 科技 (TIA Technology A/S) 携手合作，成为后者在亚洲区域的销售兼执行夥伴，提供国际标准水平综合保险方案。

“我们的方案执行不曾失败，TIA方案也从未被替代，相信如此优良纪录有助开拓市场。”

卢咏浩预计，今年海外贡献将占总营业额的60%，TIA科技方案是主要财源，预计全年营业额将获1700万令吉进账。

除了提供保险综合方案，PAC Total Solutions也是汽车管理方案供应商，为马股科技联合 (HTPADU, 5028, 主板科技) 的旗下成员之一。

區域保險業茁壯成長

PAC積極伸展業務觸角